



www.fotostudio-damm.de

## Franchise System Beratung »Partnergewinnung«

# Franchisepartner effektiv gewinnen

Franchise-Geber bewegen sich im engen Markt der Geschäftsideen. Erfolgreich ist hier, wer Existenzgründern eine begeisternde Vision präsentiert. Nutzen Sie unser Know-how, um geeignete Partner schnell und kosteneffizient zu gewinnen.

Die wichtigste Aufgabe eines Franchise-Unternehmens ist aus unserer Sicht das **qualitative Wachstum**, der kommerzielle Erfolg seiner Partnerbetriebe. Rendite- und wachstumsorientierte Franchise-Geber arbeiten daher kontinuierlich an der Optimierung ihres Systems. **Quantitatives Wachstum**, die Gewinnung von Partnern, stellt sich so automatisch ein. Partnerakquise ist allerdings in jedem Fall ein sehr zeitaufwändiger Prozess. Nach unserer Erfahrung

benötigen Sie 100 Kontakte, um ein bis zwei geeignete Partner zu gewinnen. Erfolgreich ist hier, wer Existenzgründern eine **begeisternde und glaubwürdige Vision** präsentiert. Wir haben in den letzten fünf Jahren mehr als 10.000 Bewerber geprüft und für unterschiedliche Systeme über 1.000-mal Geschäftsmodelle präsentiert. Als Franchise-Geber sehen Sie in der Zusammenarbeit mit uns nur 3% der Kandidaten mit einer Erfolgsquote von 2:1. Mit

einem strukturierten Prozess und durch **überwiegend erfolgsabhängige Bezahlung** helfen wir Ihnen, Ihren Aufwand für die Akquise von Partnern deutlich zu senken. Mit unserer Unterstützung hat BackWerk in den letzten fünf Jahren 150 Partner gewonnen.



Advanced  
Franchising

# Franchise Partnergewinnung



## Advanced Franchising

Advanced Franchising ist ein hoch effizientes Managementkonzept zur Analyse von Wettbewerbsfähigkeit, Kundenorientierung und Positionierung eines Franchise-Systems sowie zur Optimierung von Prozessen, Kommunikation und Ausbildung. Advanced Franchising ist eine Entwicklung unseres Partners GATEWAY International Engineers & Consultants GmbH, Spezialist für Unternehmensplanung und Potentialanalyse.



### BackWerk

»Johannes Schute berät BackWerk seit 2003 u. a. in der strategisch sehr wichtigen Partnergewinnung. Seine professionelle Unterstützung hat wesentlich dazu beigetragen, unser Expansions-Tempo zu erhöhen und BackWerk zu einem der erfolgreichsten Franchise-Systeme in Deutschland zu machen.«

Dr. Dirk Schneider  
BackWerk Service GmbH

### Finden Sie talentierte Partner

Ca. 1.000 Franchise-Systeme sind in Deutschland aktiv. Wer in diesem engen Markt den Wettbewerb um die besten Talente gewinnen will, der benötigt Know-how und ein Konzept zur systematischen Partnerakquise. Gerade Existenzgründer mit überdurchschnittlich hoher Qualifikation, unternehmerischem Talent und guten Soft Skills erwarten bereits in der Kontaktabahnung eine begeisternde und hoch professionelle Präsentation ihres zukünftigen Systemgebers. Nutzen Sie unsere große Erfahrung und gewinnen Sie die talentiertesten Unternehmer für Ihr System.



### Der erste Eindruck entscheidet

Sowohl der erste persönliche Kontakt als auch die Erstinformation zum Franchise-System sind sehr wichtig, um hoch qualifizierte Gründungswillige zu gewinnen. Viele Systemgeber beschäftigen sich zu sehr mit ihrem Produkt und Geschäftsmodell. Sie versäumen es, die erfolgskritische Perspektive des Interessenten einzunehmen. Das Team von Franchise System Beratung hilft Ihnen, Ihre Firmenpräsentation zu perfektionieren und potentielle Franchise-Nehmer glaubwürdig zu begeistern. Unsere Kenntnis des Franchise-Marktes und der tiefe Einblick in Geschäftsmodelle von mehr als 100 Systemen befähigen uns, die Sichtweise eines Gründungswilligen einzunehmen und durch fundierte Argumente zu überzeugen.

### Finanzierung gesichert

Gemeinsam mit Ihnen erstellen wir einen Master-Businessplan, der die Grundlage für alle Finanzierungen ist. Anschließend erarbeiten die Berater

## Der Weg zum Franchise-Unternehmer:

- ▶ Selbstauskunft des Bewerbers
- ▶ Zusendung Erstinformation
- ▶ Persönliches Gespräch
- ▶ Schnuppertag(e) + Auswertung
- ▶ Zweites persönliches Gespräch (mit dem System-Management)
- ▶ Absichtserklärung unterzeichnen
- ▶ Standortsuche und Finanzierung
- ▶ Abschluss des Franchise-Vertrags
- ▶ Maßnahmen zur Eröffnung

Rainer Zellekens und Stephan Neuschulten in Zusammenarbeit mit den Gründungswilligen individuelle Businesspläne und begleiten Bankgespräche, um die Finanzierung zu sichern. Jährlich über 80 erfolgreich realisierte Finanzierungen sprechen für ihre Kompetenz. Steht ein staatliches Förderprogramm zur Verfügung, so wissen Zellekens und Neuschulten, wie sich dieses nutzen lässt.

### Große Zeitersparnis

In der Zusammenarbeit mit uns sehen Sie als Franchise-Geber von 100 Kandidaten maximal fünf. Zwischen Eingang der Bewerbung und Erhalt der Finanzierungszusage führen Sie nur wenige Gespräche. Nutzen Sie unser Know-how und unsere Dienstleistung, um Franchise-Nehmer hochgradig zeit- und kosteneffizient zu gewinnen.

### Franchise System Beratung



Johannes Schute  
Pionierstraße 11  
40215 Düsseldorf  
Fon: 0211- 602 89 80  
Fax: 0211- 602 89 82