

»Machen Sie es wie Obi,  
BackWerk und Fressnapf.  
Werden Sie Marktführer  
mit System.«

Johannes Schute

## System Franchising mit der TEMP-Methode®

# Der Weg zum Marktführer

Nur wer permanent an seinem Geschäftsmodell arbeitet, wird den Markt begeistern und seine Franchise-Partner dauerhaft binden. Die TEMP-Methode® hilft Ihnen bei der systematischen Bewertung und Optimierung Ihres Franchise-Systems.

Sie streben mit Ihrem Franchise-System die Marktführerschaft an? Dann benötigen Sie Spitzenleistungen in Ihrer Zentrale. Und Ihre Partner müssen Ihr Geschäftsmodell in den Betrieben vor Ort konsequent umsetzen. »Arbeit am System« lautet das Erfolgsrezept. Wer als Franchise-Geber das Potential der eigenen Geschäftsidee, Mitarbeiter und Produkte voll ausschöpfen will, der kann jetzt von einer neuen Dienstleistung der

Franchise System Beratung profitieren: Mit der preisgekrönten **TEMP-Methode®** bietet Johannes Schute interessierten Franchise-Gebern einen effektiven Test, mit dem sie ihr Unternehmen selbst bewerten und Maßnahmen zur Weiterentwicklung ableiten können. Die TEMP-Methode® zeigt in vier Bereichen, wie Sie die entscheidenden Aspekte des Führens optimieren, Ihre Kunden langfristig an sich binden, Mitarbeiter

zu Mitunternehmern entwickeln und durch Prozessoptimierung Kosten stark senken. **System Franchising:** Johannes Schute berücksichtigt dabei die Besonderheiten des Franchisings und führt Sie Schritt für Schritt zu Spitzenleistungen.



**SYSTEM**  
Franchising

# Franchise Systemoptimierung



## SYSTEM Franchising

System Franchising ist eine Methode zur Analyse von Wettbewerbsfähigkeit, Kundenorientierung und Positionierung von Franchise-Systemen sowie zur Optimierung von Prozessen und Kommunikation. Ziel ist es, ein neues Geschäftsmodell erfolgreich einzuführen und ein skalierbares, effektives Vertriebssystem zu entwickeln. Franchise System Beratung führt Sie so zu Ihrem Geschäftserfolg.



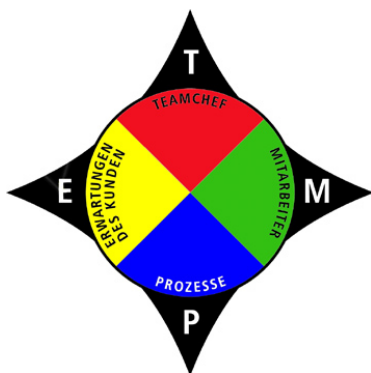
### Kunden über uns

»Johannes Schute berät BackWerk seit 2003 u. a. in der strategisch sehr wichtigen Partnergewinnung. Seine professionelle Unterstützung hat wesentlich dazu beigetragen, unser Expansions-Tempo erheblich zu erhöhen und BackWerk zu einem der erfolgreichsten Franchise-Systeme in Deutschland zu machen.«

Dr. Dirk Schneider  
BackWerk Service GmbH

### Warum Systemoptimierung?

Die große Mehrzahl aller Franchise-Systeme in Deutschland verfügt über ein erhebliches ungenutztes Potential: Ideen zur Steigerung der Attraktivität gegenüber Kunden, Möglichkeiten zur Verbesserung von Kommunikation und Prozessen, viel versprechende Ansätze zur Kostensenkung und für Umsatzwachstum. Es mangelt nicht an Wissen. Bedarf besteht hingegen an einer Systematik, die das Know-how von Mitarbeitern, Partnern und Lieferanten sichtbar macht und strukturiert.



### Die TEMP-Methode®

Einfach, ganzheitlich und praktisch umsetzbar! Dies sind drei zentralen Eigenschaften, welche die preisgekrönte TEMP-Methode® zu einer äußerst effektiven Art der Unternehmensführung machen. Kern der Methode ist ein Unternehmenstest, mit dem Sie Ihr Unternehmen selbst bewerten und entsprechende Maßnahmen zur Weiterentwicklung ableiten können. Sie untersuchen dabei die vier Ebenen T (Teamchef), E (Erwartungen des Kunden), M (Mitarbeiter) und P (Prozesse).

### System Franchising

Unter dem Namen »System Franchising« hat Johannes Schute die TEMP-Methode® an die besonderen Anforderungen des Franchisings angepasst. Das Motto: »Mit System zur Marktführerschaft.«

## Kick-Off Franchise Systemoptimierung

# 1.500 €\*

### 1. Tag

- ▶ Systembesprechung
- ▶ Vorstellung der Methoden:
  - Balanced Scorecard
  - Franchise Systemcheck
  - TEMP-Methode®

- ▶ Praktische Anwendung der Methoden

### 2. Tag

- ▶ Benchmarking, Vorgaben für Systemzentrale und Partner
- ▶ Handlungsplan + Zielvorgaben

## Sie erhalten:

Dokumentation der TEMP-Methode® nach Prof. Dr. Jörg Knoblauch und Checklisten

\* zuzüglich Reisekosten

### Nutzen für Franchise-Geber

Die Investition in die Optimierung eines Franchise-Systems amortisiert sich schnell. Dank einer großen Hebelkraft multiplizieren sich positive Veränderungen vielfach:

Sie verbessern Ihre Position am Markt und erhöhen die Bindungskraft zu Ihren Partnern. Sie steigern die Rentabilität für Franchise-Geber und -Nehmer. Sie werden für potentielle Franchise-Nehmer attraktiver.

## Franchise System Beratung



Johannes Schute  
Pionierstraße 11  
40215 Düsseldorf  
Fon: 0211- 602 89 80  
Fax: 0211- 602 89 82